

Antragsrating

NEUGRÜNDUNG

KREDITNEHMER: _____

1 Qualifikation des Management

1.1. Inwieweit besteht eine fachliche und berufliche Qualifikation mit einschlägigen fachbezogenen bzw. beruflichen Erfahrungen?

- Allgemeine berufliche Ausbildung
- Allgemeine berufliche Ausbildung mit Zusatzausbildung(en)
- Allgemeine berufliche Ausbildung mit geprüften und zertifizierten Zusatzqualifikationen

1.2. Besteht eine kaufmännische Ausbildung und/ oder kaufmännische Erfahrung?

- Keine Ausbildung und keine kfm. Erfahrung
- Ausbildung oder kfm. Erfahrung
- Ausbildung und begrenzte kfm. Erfahrung (1 bis 3 Jahre)
- Ausbildung und längerfristige kfm. Erfahrung (über 3 Jahre)
- Ausbildung und kfm. Leitungserfahrung

1.3. Wie wird der branchenspezifische Erfahrungsschatz beurteilt?

- Schwach (< 1 Jahr)
- Unterdurchschnittlich (1 <= 3 Jahre)
- Durchschnittlich (3 < 7 Jahre)
- Überdurchschnittlich (7 <= 10 Jahre)
- Hoch (langjährige Erfahrung > 10 Jahre)

1.4. Besteht Vertriebserfahrung?

- Keine Erfahrung
- Erfahrung mit branchenfremden Produkten
- Erfahrung mit unternehmensbezogenen bzw. vorhabensbezogenen Produkten
- Aufgrund der branchentypischen Ausgestaltung des Unternehmens nicht erforderlich

1.5. Sind die Vermögens- und Ertragsverhältnisse im privaten Bereich geordnet?

- Keine Informationen erhältlich
- Verhältnisse sind nicht ausgeglichen
- Verhältnisse sind noch ausgeglichen
- Verhältnisse sind geordnet

2 Unternehmensstruktur und Organisation

2.1. Inwieweit sind kaufmännische und technische Aufgabenbereiche innerhalb der Unternehmens-führung verteilt?

- Konzentriert auf eine Person (zu komplex)
- Konzentriert auf eine Person (aufgrund der branchenspezifischen Besonderheit jedoch ausreichend)
- Gut verteilt mit Einschränkungen (sinnvolle Trennung mit guter Kommunikation)
- Gut verteilt (sinnvolle Trennung mit sehr guter Kommunikation)

3 Unternehmerische Funktionsbereiche

3.1. Wie hoch wird die Abhängigkeit zu den potenziellen Abnehmer- bzw. Kundenkreisen eingeschätzt?

- Hohe Konzentration auf einzelne Kunden (Umsatzanteil des wichtigsten Kunden über 50%)
- Leichte Konzentration auf einzelne Kunden (Umsatzanteil des wichtigsten Kunden über 25% bis 50%)
- Tendenziell ausgeglichene Kundenstruktur (Umsatzanteil des wichtigsten Kunden über 10% bis 25%)
- Ausgeglichene Kundenstruktur (Umsatzanteil des wichtigsten Kunden bis 10%)

3.2. Wie wird die Wettbewerbssituation eingeschätzt?

- Verdrängungswettbewerb - erkennbarer Preisdruck
- Überschaubarer (regionaler) Wettbewerb
- Kein erkennbarer Preisdruck - qualitativer Wettbewerb

4 Investitions- und Finanzierungsvorhaben

4.1. Ist der Finanzbedarf des Vorhabens vollständig dargestellt?

- Lückenhafte Auflistung der Kosten
- Angemessene Berücksichtigung der Gesamtkosten
- Berücksichtigung der Gesamtkosten und der Reserven

4.2. Wie hoch ist die Eigenkapitalquote zur Durchführung des Vorhabens?

- Anteil der Eigenmittel 0%
- Anteil der Eigenmittel 0% bis 5%
- Anteil der Eigenmittel über 5% bis 10%
- Anteil der Eigenmittel über 10% bis 20%
- Anteil der Eigenmittel über 20%

4.3. Wie wird die Planung der Erträge beurteilt?

- Der Planung liegt eine sehr optimistische Prognose der zu erwartenden Erträge zugrunde
- Der Planung liegt eine realistische (branchendurchschnittliche) Prognose der zu erwartenden Erträge zugrunde
- Der Planung liegt eine vorsichtige Prognose der zu erwartenden Erträge zugrunde

4.4. Erscheint, unter Berücksichtigung der sonstigen laufenden Aufwendungen des Unternehmens, die Kapitaldienstfähigkeit sichergestellt?

- Nur, wenn die sehr optimistische Planung der Erträge tatsächlich realisiert werden kann
- Auch bei Eintritt des realistischen Szenarios ist der Kapitaldienst sichergestellt
- Selbst bei vorsichtiger Planung der Erträge ist die Kapitaldienstfähigkeit nicht gefährdet

4.5.**Anzahl der Mitarbeiter:** _____**4.6.****Gründungsdatum:** _____